

Die Global Personal Concept GmbH steht für eine technisch orientierte und qualifizierte Personal- und Unternehmensberatung. In den von uns betreuten Geschäftsbereichen sind wir der erste Ansprechpartner für Experten und vermitteln dort entsprechende Fach- und Führungskräfte im mittleren und oberen Management. Unsere Berater profitieren aus eigener Berufserfahrung in ihrem Branchenumfeld bei namhaften Industrie- und Handelsunternehmen. Dadurch bieten wir Ihnen einen internationalen Kompetenzvorteil.

Leiter Vertrieb / Pumpen (Ref.#ADH200203)

Unser Mandant ist ein mittelständisches Unternehmen mit mehreren Standorten in Deutschland. In seinen Hauptmarktsegmenten (Wasser / Chemie / Prozessindustrie) gehört das Unternehmen zu den Technologieführern und genießt aufgrund seiner innovativen Lösungen einen ausgezeichneten Ruf bei seinen Kunden. Zur Realisierung der ambitionierten Wachstumsziele suchen wir im Rahmen einer geregelten Nachfolge den „Leiter Vertrieb“.

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für sämtliche Vertriebsaktivitäten, Budget und Ergebnis (Kunden-Umsatz- und Ertragsverantwortung, Marktanteil)
- Führung der Mitarbeiter
- Entwicklung und Umsetzung der Wachstumsstrategie (Key Account und OEM Strategie in Schlüsselmärkten), einschließlich Preis- und Vertragsgestaltung
- Erfolgreiche Positionierung des Unternehmens im nationalen und internationalen Markt
- Führung, Unterstützung und Steuerung der Vertriebs- und Marketing-Teams bei der Gewinnung von Projekten sowie bei der Weiterentwicklung von Neu- und Bestandskunden
- Verantwortung für die internationalen Messeauftritte
- Vergrößerung des bestehenden Marktanteils, Ausweitung der Geschäftsfelder und Erschließung neuer Marktchancen
- Impulsgeber für die weitere Unternehmensentwicklung auf das nächsthöhere Level

Das bringen Sie mit:

- Technisches Studium z.B. Maschinenbau, MBA mit gutem kaufmännischem und betriebswirtschaftlichem Hintergrund oder vergleichbar
- Mehrjährige Erfahrung in den Bereichen Vertrieb, Marketing, Projektmanagement, Key Account Management und / oder Business Development mit nachweislichen Erfolgen
- Erfolgreicher Aufbau und erfolgreiche strategische Steuerung von Vertriebsteams
- Einschlägige Führungserfahrung
- Hervorragender Kommunikator, strukturiertes Arbeiten, zielorientiert, durchsetzungsstark, eigenständig, analytisches und unternehmerisches Denkvermögen
- Sehr gutes technisches und kaufmännisches Verständnis
- Souveränes und sicheres Auftreten bei den Kunden – auch in schwierigen Verhandlungssituationen
- Fließend Deutsch und Englisch, weitere Fremdsprache vorteilhaft

Einsatzort: Metropolregion Rhein-Main-Neckar

Ihre Bewerbung:

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Diese Position betreut in unserem Hause **Herr Döring**, der sich auf Ihre Kontaktaufnahme unter **02247-92 189-17** freut und Ihnen absolute Vertraulichkeit zusichert. Bitte übersenden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit per E-Mail.

Bitte nutzen Sie als Anlagen ausschließlich PDF-Dokumente. Aus Datenschutz und sicherheitstechnischen Gründen können Word-Dokumente und ZIP-Dateien von uns leider nicht berücksichtigt bzw. bearbeitet werden. Wir machen Sie darauf aufmerksam, dass postalisch übermittelte Bewerbungen nicht an Sie zurückgesandt werden. Solange in den Qualifikationen nicht anders erwähnt, setzen wir sehr gute Deutschkenntnisse voraus.

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit unserer Anzeigen verwenden wir im Regelfall nur eine Geschlechtsform. Selbstverständlich sind immer alle Geschlechter angesprochen. Wenn die notwendigen fachlichen und persönlichen Voraussetzungen vorliegen, sind Herkunft, Alter, Nationalität usw. für uns keine Entscheidungsmerkmale. Wir betreuen Sie vom ersten Kontakt bis über die Entscheidung unserer Auftraggeber hinaus. Weitere Informationen über uns und unser Unternehmen finden Sie auf unserer Homepage unter www.gpc-management.de

**Global Personal Concept
Unternehmens- & Personalberatung GmbH**

Herr Axel Döring
Hauptstraße 52
53819 Neunkirchen-Seelscheid
Tel.: 02247-92189-17
a.doering@gpc-management.de
www.gpc-management.de

