

Die Global Personal Concept GmbH steht für eine technisch orientierte und qualifizierte Personal- und Unternehmensberatung. In den von uns betreuten Geschäftsbereichen sind wir der erste Ansprechpartner für Experten und vermitteln dort entsprechende Fach- und Führungskräfte im mittleren und oberen Management. Unsere Berater profitieren aus eigener Berufserfahrung in ihrem Branchenumfeld bei namhaften Industrie- und Handels-unternehmen. Dadurch bieten wir Ihnen einen internationalen Kompetenzvorteil.

Vertriebsleiter Kran - und Hebetchnik (Ref.#CFH190406)

Unser Kunde ist ein europaweit agierendes, mittelständisches Unternehmen aus dem Bereich der Kran- und Hebetchnik. Das Unternehmen ist Schlüssellieferant für kundenspezifische Krananlagen für unterschiedlichste industrielle Anwendungen. Darüber hinaus wird dem Service ein hoher Stellenwert beigemessen. Für die Führung und Steuerung der Vertriebsmannschaft suchen wir Sie als Vertriebsleiter.

Ihre Aufgaben:

- Strategische und operative Vertriebsverantwortung für das Unternehmen
- Steuerung, Führung und Motivation der Vertriebsmitarbeiter als Teamplayer
- Ausbau der Marktposition durch die Pflege bestehender Kunden sowie aktive Gewinnung neuer Kunden und Auftraggeber
- Ständige Verbesserung von Qualität und Strukturen sowie Sicherstellung und Optimierung von Unternehmensprozessen
- Verantwortlich für die Einhaltung der Budgets und der Effizienz sowie Optimierung und Ausbau der Vertriebsstrukturen
- Termin- und Kostenverantwortung vom Angebot bis zur Abnahme
- Unterstützung Ihres Teams bei der Betreuung von Kunden und OEMs
- Präsentation des Unternehmens bei Schlüsselkunden und auf Messen
- Weiterentwicklung der Mitarbeiter
- Sie berichten direkt an den Geschäftsführer

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium im Maschinenbau, Elektrotechnik, als Bauingenieur oder Bautechniker mit betriebswirtschaftlicher Zusatzqualifikation oder ähnlich
- Nachweisliche Führungserfahrung in vergleichbarer Position oder in der Führung eines vertriebsnahen Bereiches
- Einschlägige und mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Krananlagen und / oder Hebezeugen bzw. Förderanlagen
- Unternehmerisches Denken sowie solides und angewandtes betriebswirtschaftliches Wissen
- Erfahrung bzw. Fachkenntnisse im Bereich Produkt- und Innovationsmanagement sowie fundierte Erfahrung im Projektmanagement
- Professionelle Anwendung des Microsoft Office Paketes
- Sehr gute Deutsch und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Einsatzort: NRW

Ihre Bewerbung:

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Diese Position betreut in unserem Hause **Herr Fitten**, der sich auf Ihre Kontaktaufnahme unter **02247-92 189-14** freut und Ihnen absolute Vertraulichkeit zusichert. Bitte übersenden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit per E-Mail. Bitte nutzen Sie als Anlagen ausschließlich PDF-Dokumente. **Aus Datenschutz und sicherheitstechnischen Gründen können Word-Dokumente von uns leider nicht berücksichtigt bzw. bearbeitet werden.** Wir machen Sie darauf aufmerksam, dass postalisch übermittelte Bewerbungen nicht an Sie zurückgesandt werden. Solange in den Qualifikationen nicht anders erwähnt, setzen wir sehr gute Deutschkenntnisse voraus.

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit unserer Anzeigen verwenden wir im Regelfall nur eine Geschlechtsform. Selbstverständlich sind immer alle Geschlechter angesprochen. Wenn die notwendigen fachlichen und persönlichen Voraussetzungen vorliegen, sind Herkunft, Alter, Nationalität usw. für uns keine Entscheidungsmerkmale. Wir betreuen Sie vom ersten Kontakt bis über die Entscheidung unserer Auftraggeber hinaus. Weitere Informationen über uns und unser Unternehmen finden Sie auf unserer Homepage unter www.gpc-management.de

**Global Personal Concept
Unternehmens- & Personalberatung GmbH**

Herr Christoph Fitten
Hauptstraße 52
53819 Neunkirchen-Seelscheid
Tel.: 02247-92189-14
c.fitten@gpc-management.de
www.gpc-management.de

